

Dematek OutLook

Nr 1 2010

Lösningar för lyft och åkverk till Stockholm Globe Arena

sid 2-5



Bra respons på Underhåll
2010



sid 6



Specialist på kundspecifika
lösningar inom lyft



sid 9

Har mer. Kan mer. Gör mer.

Ledare

Vart tog sommaren vägen?

Det känns kanske som en oväntad rubrik när snön ännu inte smält bort på parkeringen utanför. Dock är det en fråga som brukar ställas sena augustikvällar när man filosoferar över vad man gjort under sommaren, vart alla semesterveckor blev av och hur det kan komma sig att det redan går mot mörkare tider. Vad hände och när hände det egentligen? Det är litet så att man är för inne i vad som händer, just när det händer, för att hinna reflektera. Men om man trots allt stannar upp och reflekterar så konstaterar man, just nu, att vi passerat konjunkturbotten. Vi har passerat början på en konjunkturökning och vi jobbar återigen för högtryck för att hålla jämna steg med efterfrågan. Vi är alltså mitt uppe i den tid som, i årstider räknat, motsvarar vår eller sommar. Det märks tydligt på den fantastiska respons vi haft på Underhållsmässan 2010. Se mer på sid 6-7.

Generellt är dessutom nyhetsrapporteringen mer positiv. Svensk verkstadsindustri börjar rulla fortare och fortare. Biltillverkningen kommer i gång igen och alla underleverantörer till densamma kan glädjas åt att det fortfarande finns två stora personbilstillverkare i Sverige. Inte bara de förresten, det skall vi göra allihop.

Så nu när vårtecken hopas, både bokstavligt och bildligt, gäller det att vara rätt utrustad, ha rätt utbildad personal och att ha produktionsutrustningen i fullgott skick. Låt oss hjälpa Er med detta. Då finns alla förutsättningar för att dra nytta av den konjunkturuppgång som redan är här. Sannolikheten för att kommande högkonjunktur skall ge klirr på kistbotten ökar för den som är väl förberedd. Och det är nu det börjar. Genom att agera nu så kan Ni i den mörka augustinatten glädjas åt allt ni gjort, inte fundera på vad som hänt.

Trevlig läsning!



Jonas Hörnfeldt, VD Dematek AB

Dematek Outlook

Ansvarig utgivare: Jonas Hörnfeldt
Produktion: Karlöf Marknadsföring AB, www.karlof.nu
Adressändring: dematek@dematek.se

Omslag: Johan Lundin, försäljningsingenjör på Dematek och Mats Grönlund, VD för SGA Fastigheter AB, framför ingången till Skyview i Globen.



Pedro Roberto, evenemangstekniker på SGA Fastigheter, kan enkelt sänka och höja Jumbotronen med hjälp av lintelfrar och radiostyrning.

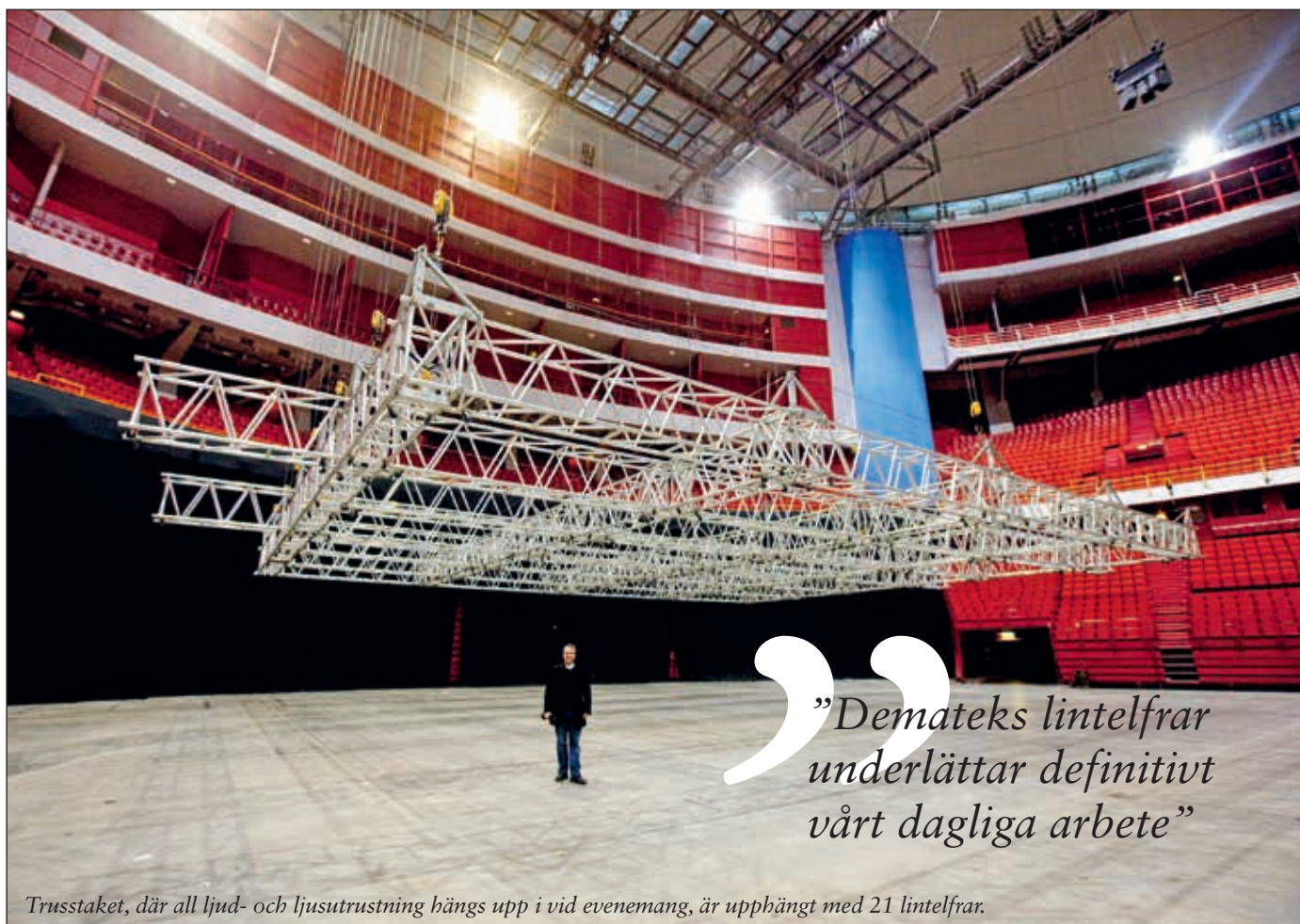


Foto: Fredrik Eriksson och Stockholm Globe Arenas, Sören Andersson.

Trusstaket, där all ljud- och ljusutrustning hängs upp i vid evenemang, är upphängt med 21 lintelfrar.

”Demateks lintelfrar underlättar definitivt vårt dagliga arbete”

Okonventionella lösningar till Stockholm Globe Arena Fastigheter

I Globenområdet är det full fart hela tiden och stora evenemang avlöser varandra i tät följd. Nu har dessutom utsiktsgondolen SkyView tillkommit som en stor attraktion och under 2010 är det byggstart för nya Stockholmsarenan. Ansvarig för förvaltning och utveckling av de olika evenemangsarenorna i området är SGA Fastigheter AB. När det gäller leverans och service av lösningar inom lyft och åkverk tar man hjälp av Dematek.

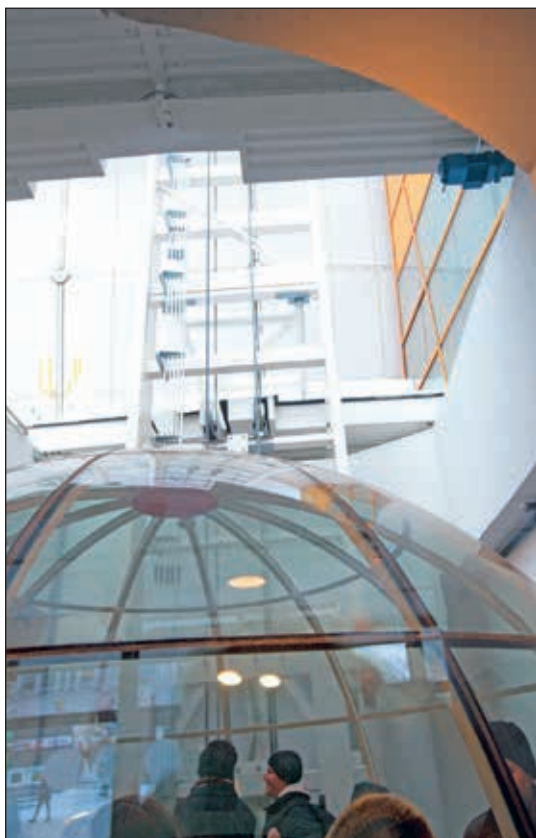
Stockholm Globe Arena Fastigheter AB ägs av Stockholms stad och har som huvuduppgift att förvalta och utveckla evenemangsarenorna Ericsson Globe, Hovet, Annexet och Söderstadion samt närliggande områden. Arenorna i Globen City besöks årligen av 1,4 miljoner besökare via cirka 300 evenemang. Undersökningar visar att evenemangen genererar 1,5 miljard i turismintäkter.

Flexibelt med lintelfrar i Ericsson Globe

1989 invigdes världens största sfäriska byggnad Ericsson Globe, eller Globen som den hette på den tiden. Det var också i samband med byggnationen av Globen som Dematek började sitt samarbete SGA Fastigheter.

– I och med att det i Globen skulle kunna arrangeras allt ifrån sportevene-

mang till banketter och rockkonserter behövde vi ha lyftutrustning som erbjöd största möjliga flexibilitet. Vi ville bland annat kunna höja och sänka den stora Jumbotronen och det stora trusstak (23 x 19 m) där all ljud- och ljusutrustning hängs upp vid konserter, berättar Mats Grönlund, VD för SGA Fastigheter AB.



Taket till Skyview på väg att öppnas.



Mats
Grönlund,
VD SGA
Fastigheter
AB.

► Lösningen på problemet blev att man installerade ett stort antal lintelfrfr från Dematek. Trusstaket är upphängt med 21 st lintelfrfr i taket, Jumbotronen hänger i två 9-tons lintelfrfr och Globens högtalaranläggning hålls uppe av två 4-tons lintelfrfr.

– Det här är en mycket smidig lösning som innebär att vi kan vara maximalt flexibla och snabbt ställa om från ett evenemang till ett annat. Vi kan t.ex. enkelt sänka ned trusstaket till golvnivå när det skall hängas upp och anslutas anläggningar (max 25 ton) och Jumbotronen kan tas ned vid service, säger Mats Grönlund.

Ökade krav

Pedro Roberts är evenemangstekniker på SGA Fastigheter och den som sköter utrustningen på plats:

– Det är mer och mer teknik i de olika evenemangen och det gäller att allt arbete sker fort och smidigt. Kraven ökar och olika evenemang avlöser varann i allt snabbare takt samtidigt som

det är färre människor som skall göra mer, på kortare tid. Demateks lintelfrfr underlättar definitivt vårt dagliga arbete. Det senaste är att vi förra året kompletterade Jumbotronen med radiostyrning, vilket innebär att en person enkelt kan manövrera den upp eller ned. Tidigare krävdes det två man för att sköta detta.

I slutet av 2008 installerades också en Jumbotron på Hovet. Även den hänger i lintelfrfr från Dematek och man har gjort konstruktionen så att Jumbotronen enkelt går att flytta i sidled, med två ändlagen.

Demag hjulblock till SkyView

Under 2008 startade så nästa stora projekt på Ericsson Globe. Då började planerna för SkyView ta form.

– Det här har varit ett mycket spännande och utmanande projekt från början till slut. Det fanns ju inte direkt några färdiga standardlösningar för att bygga en rälsbana för gondoler utanpå en sfärisk byggnad. En av många utmaningar var att få till stabila, öppningsbara luckor som de två gondolerna skulle passera. Gondolerna skulle alltså hämta upp passagerare inomhus i gatuplan och vid start skulle takluckan öppnas i byggnaden så att gondolen kunde fortsätta sin färd utomhus, uppåt. När gondolen kom tillbaka ned skulle takluckan öpp-

nas igen. Vi visste direkt att vi behövde ha en mycket stabil konstruktion här. Det är nämligen så att det vintertid rasar ned stora mängder av tung snö längs Ericsson Globe. Jag brukar säga att det är Sveriges sydligaste lavinområde, säger Mats Grönlund.

– Jag fick höra talas om det här projektet i ett tidigt skede och blev kontaktad av NCC som skulle utföra entreprenaden, säger Johan Lundin, försäljningsingenjör på Dematek AB. De frågade om vi kunde ta fram en lösning när det gällde takluckorna till SkyView. Våra tekniker gjorde beräkningar och tog fram ett förslag som innebar att vi skulle leverera Demag hjulblock DRS, som luckorna skulle åka på, och motorer för drivning av hjulblocken. Det förslag vi tog fram var också det som gick ut i specifikationerna för upphandlingen.

Komplett lösning

Från början var det tänkt att Dematek endast skulle leverera hjulblock och motorer, men projektet växte efterhand och till slut fick man leverera den kompletta lösningen inklusive räls och luckor. Demateks dotterbolag Lotab byggde och monterade luckorna på plats. Uppdraget att bygga rälsbanan gick till Östersunds-företaget Liftbyggarna. Med hjälp av fjällräddare hängde man i rep på såväl ut- som insidan av Ericsson Globe för



Fakta – SkyView

Två specialdesignade glasgondoler, med plats för 16 personer i varje, tar besökare upp längs utsidan av Ericsson Globe ända upp till toppen 130 meter över havet. Här bjuds man på en fantastisk utsikt över hela Stockholm.

- Ericsson Globe har förstärkts med 42 ton millimeteranpassat stål som monterats av bergsbestigare
- Rälsen som gondolerna går på väger 70 ton
- En tur tar ca 20 minuter
- Gondolerna avgår 6 gånger i timmen

att montera de tunga rälsbalkar som SkyView skulle färdas på. Ett uppdrag man klarade galant. Den 5 februari var det premiärtur för SkyView och det har snabbt blivit en välbesökt attraktion.

– Demateks takluckor till SkyView har fungerat helt enligt ritningarna så vi är mycket nöjda, säger Mats Grönlund.

Servicesamarbete

Demateks samarbete med SGA Fastigheter har under åren vuxit allt mer och innefattar också service av de många telfrarna.

– För oss är service och säkerhet mycket viktigt. Det blir slitage med åren och med de stora evenemang vi har går det inte att chansa. Vi måste ha förebyggande service så att all utrustning alltid fungerar. Det är svårt att beräkna serviceintervall då telfrarna körs väldigt ojämnt. Ibland mycket och ibland inte alls. För att förebygga har vi bland annat bytt linorna i lintelfrarna och en sommar böt vi ut 400 säkringar i motorerna till telfrarna. Vi uppskattar verkligen den service vi får av Dematek och deras serviceteam med Kajo Lenik och Hans Andersson i spetsen. De kan grejorna och löser alltid problemen. Det spelar ingen roll om vi så ringer dem en fredagkväll. Dematek ställer upp och sånt är ovärderligt för oss, avslutar Pedro Roberts.

Fakta – Demag hjulblock DRS

Standardmoduler för åkverk till maskiner och anläggningar med hjultryck upp till 40 000 kg.

- Ett utprovat system
- Enkelhet att välja
- Många kombinationsmöjligheter
- Praktiskt taget obegränsade anslutningsmöjligheter
- Gynnsamma mått
- Monteringsvänlighet
- Korta leveranstider
- Stor tillförlitlighet



Fakta – Demag lintelfer DR 20

För laster upp till 50 ton.

- Hög ekonomisk lönsamhet
- En kompakt konstruktion
- Hög nyttjandegrad
- Större omlastningskapacitet
- Många specialfunktioner som standard





Foto: Digitalfotografen.

Bra respons på Underhåll 2010



Självklart fanns Dematek på plats med en monter när det var dags för årets stora branschhändelse, Underhåll 2010. Det kom mycket besökare, det var stort intresse för Demateks lösningar och man hade många konkreta förfrågningar. På mässan märktes det tydligt att industrin nu går mot ljusare tider.

Underhåll 2010 handlade mycket om effektiva lösningar inom drift och underhåll. Här visade närmare 250 utställare upp sina senaste produkter och tjänster som erbjuder driftssäkerhet, ökad kapacitet och starkare konkurrenskraft för svensk industri. Mässan togs emot mycket positivt och när veckan var till ända hade man registrerat mer än 9000 besökare!

Fokus på komponentförsäljning

En av de ansvariga för Demateks monter var Andreas Gustafsson, som till vardags är produktansvarig på teknikavdelningen på Dematek.

– Förutom att visa upp vår bredd inom lyfthantering ville vi även fokusera på komponentförsäljning. Vi visade därför upp mycket drivtekniks-

komponenter som hjulblock, motorer, omriktare m.m. Men vi hade även prov på våra kättingtelfrar och skensystem i montern. Något som drog blickarna till sig lite extra var den lilla hjulblocks-försedda vagn som kördes på räls fram och tillbaka i montern. Det är ju alltid kul, inte minst för tekniker, när det rör på sig och man kan testa produkter på plats, säger Andreas Gustafsson.

Många besökare

Det var mycket enkelt för mässbesökarna att hitta till Dematek. Redan när man kom in i mässhallen såg man tydligt den karakteristiska logotypen, som hängde högt över montern.

– Vi är mycket nöjda med mässan.

Det var många besökare, en bra mix av såväl beslutsfattare som folk från golvet och väldigt mycket konkreta förfrågningar, säger Camilla Fredin, projektledare på Dematek. Jag stod själv i montern mellan onsdag och fredag och det var fullt upp mesta delen av tiden. Bland annat så väckte våra telfrar och skensystem mycket stort intresse. Vi fick många nya leads på konkreta objekt och dessutom ett antal prisförfrågningar. Det kändes verkligen att det är mycket på gång ute på marknaden just nu, så det ser positivt ut.

Intresse för utbildning

Även Dematek Utbildning fanns på plats i montern. Bland annat ville man slå ett slag för sitt nyöppnade kurscenter i Göteborg.

– För oss var det en bra mässa.

När vi är ute så här märker vi tydligt att det finns ett stort uppdämt behov av utbildning inom svensk industri. Vi träffade ett stort antal intresserade mässbesökare av hög kvalitet under de här dagarna och vi delade ut många visitkort och kurskataloger. Nu gäller det bara att så snabbt som möjligt följa upp det intresse vi lyckats skapa, säger Claes Hörnfeldt, ansvarig för Dematek Utbildning.

”Bland annat så väckte våra telfrar och skensystem mycket stort intresse”



Berndt Hörnfeldt, grundare av Dematek, var nöjd med mässan.



Intresserade besökare i Demateks monter.



Claes Hörnfeldt, ansvarig för Dematek utbildning, hade fullt upp i montern.



Samuel Maeder demonstrerar radiostyrning för Lars-Olof Liss från Björbo AB.





Roland Nilsson, servicechef Sverige på Dematek.

Dematek satsar på service

Service har alltid varit en mycket viktig del i Dematek verksamhet och nu satsar man på att växa ytterligare inom området. För att få reda på mer fick vi tillfälle att ställa några frågor till Roland Nilsson, servicechef Sverige på Dematek.

B erätta lite om er satsning på service.

– Vi ser en stor potential att växa inom service. Fler och fler företag ser sig idag om efter en kompetent servicepartner. Detta har inte minst aktualiserats sedan AFS 2006:6 infördes och lagkraven ökade. En annan förklaring till den ökande efterfrågan är att allt fler företag inom industrin idag outsourcar mer av de tjänster som inte ingår i deras kärnverksamhet. Vi tror också att det här är en trend som kommer att öka än mer i framtiden. Genom att ta in en serviceleverantör har också företaget ryggen fri mot kontrollerande myndigheter. Med detta i ryggen är vår målsättning för 2010 att Dematek skall öka omsättningen på service med 10 %.

Det skall vi uppnå bland annat

genom en offensiv bearbetning av nya företag och fördjupade samarbeten med våra kunder.

Beskriv din roll i serviceorganisationen.

– Service är uppdelad i fem regioner, med en servicechef ansvarig för varje region och med egen serviceadministration. Min roll som servicechef för Dematek i Sverige är att ha det övergripande ansvaret för verksamheten och samordna vår service. Tanken är att vi i större utsträckning skall dra nytta av varandras erfarenheter inom våra regioner. Om man t.ex. löst ett problem på ett sätt inom en region är det min uppgift att vidarebefodra den informationen till de övriga. På så sätt behöver man inte "upppfinna hjulet" igen utan kan jobba så smart och effektivt som möjligt. Min uppgift blir att hålla ihop, driva på framåt och jobba med affärsutveckling för serviceavdelningen. Dessutom är jag ansvarig för riksavtal med storkunder.

Hur många arbetar idag med service på Dematek?

– Vi är rikstäckande och har ca 90 tekniker på ett 25-tal platser runt om i landet. För att kvalitetssäkra det vi levererar är vår målsättning att certifiera alla servicetekniker. Det innebär att de genomgår återkommande utbildningar. Vår reservdelsförsörjning är branschens mest effektiva. Serviceteknikerna har egna lager i sina bilar och reserderslager finns i Stockholm, Örnsköldsvik, Västerås, Göteborg och Helsingborg. Oavsett fel kan vi alltså garantera snabb åtgärd.

Vilka typer av underhåll kan ni erbjuda?

– I grunden har vi förebyggande underhåll och avhjälpande underhåll. Till det kan också finnas reservdelsavtal. Utöver detta kan man sen bygga på med beredskap, ombyggnader, konditionsanalys och riskbedömning. Med hjälp av detta utbud av tjänster kan vi alltid skraddarsy det som är mest förmånligt för varje kund. Men vi utför inte bara service på det som Dematek levererat utan även på andra fabrikat. Vi har idag underhållsavtal på samtliga marknadens lyftutrustningar och kan även ta hand om service på andra produkter som t.ex. lyftbord, lyftredskap, portar etc. Kunderna ser det som en stor fördel att endast behöva ha en partner som klarar av att ta ett helhetsansvar för service på allt inom lyft och närliggande områden.

Vad skall man som kund tänka på när man köper service?

– Först och främst skall man utgå från vad man verkligen behöver. Man har ett regelverk att utgå ifrån och med det som utgångspunkt skall man skaffa sig en leverantör som har de resurser som krävs. Här tycker vi det är viktigt att man väljer ett större serviceföretag så att man vet att man alltid kan få snabb hjälp när det verkligen behövs. En annan viktig aspekt är att service-

företaget kan bistå med mer än bara service. Det kan gälla t.ex. riskbedömning, konditionsanalys, utbildning etc. Man bör också titta på kvaliteten hos den serviceleve-

rantör man väljer och inte bara utgå från priset utan det man får för priset.

"Kunderna ser det som en stor fördel att endast behöva ha en partner som klarar av att ta ett helhetsansvar för service på allt inom lyft och närliggande områden"



”Att vi nu ingår i Dematek borgar för trygghet och kvalitet, något som våra kunder uppskattar”

Leif Pettersson och Pierre Nordsten på Dematek i Strängnäs slipar på krokar till lyftok.

Specialist på kundunika lösningar inom lyft

I Strängnäs ligger Demateks smidesverkstad som är specialiserad på att tillverka kundunika lösningar inom lyft. Och efterfrågan ökar på såväl stålkonstruktioner som olika typer av specialverktyg.

Claes, Per och Stig Tärnfjord startade Lotab 1992 med affärsidén att tillverka kundspecifika lösningar inom lyft till industrin. Lotab gjorde sig snabbt ett namn i branschen som ett företag med unik kompetens på området. Under 2000 började man arbeta med Dematek, som var i behov av en samarbetspartner för att ta fram de olika specialkonstruktioner som krävdes i vissa objekt. Samarbetet utvecklades och 2005 förvärvades Lotab av Dematek.

– I och med förvärvet kunde Dematek bredda sitt erbjudande och bli än mer kompletta när det gällde att effektivt leverera totallösningar inom lyftbranschen. Lotab drevs de första åren som ett dotterbolag till Dematek,

säger Claes Tärnfjord, platschef för Dematek i Strängnäs.

En avdelning inom Dematek

Sedan oktober 2009 ingår f.d. Lotab som en avdelning inom Dematek.

– Vi är mycket stolta att nu vara en avdelning inom Dematek. Även om vi fortsätter jobba som tidigare är det bra att vi nu kan gå ut under gemensam flagg. Resultatet blir en stabilisering av av det mindre bolagets verksamhet och i förlängningen en ännu mer konkurrenskraftig marknadsnärvaro från Demateks sida. Att vi nu ingår i Dematek borgar för trygghet och kvalitet, något som våra kunder uppskattar, säger Claes Tärnfjord.



Claes Tärnfjord, platschef för Dematek i Strängnäs.

► Stålkonstruktioner och specialverktyg

På Dematek i Strängnäs jobbar idag 6 personer och man arbetar nära Demateks konstruktörer i Västerås och Göteborg.

– Vi konstruerar kundspecifika lösningar för såväl små som stora företag inom svensk industri. Vanligast är att vi tillverkar olika typer av stålkonstruktioner för att hänga upp lyftanordningar i. Det kan t.ex. vara en lokal där det inte passar att sätta in en standardkran direkt, utan vi behöver göra speciella infästningar för att allt skall fungera. Men vi gör även specialverktyg att användas för att hantera olika typer av lyftobjekt. Det kan vara allt ifrån vanliga gripsaxar till pneumatiska gripverktyg. Dessutom specialtillverkar vi

traverser, efter Demateks ritningar, med spännvidder på upp till 15 meter, säger Claes Tärnfjord.

Bra efterfrågan

Det är full fart i produktionen hos Dematek i Strängnäs och det är många nya konstruktioner som nu är på väg att levereras ut till kunder.

– Ja, vi har en mycket stor efterfrågan och bra beläggning. Vi har just nu uppbokat med jobb till fram på höstkanten. Och det ser fortsatt positivt ut. Efter årsskiftet har antalet förfrågningar och offerter ökat mycket, så vi ser ljus på framtiden. Vi är duktiga på det vi gör och skall fortsätta med att vara bäst inom vårt område, avslutar Claes Tärnfjord.



Pallbockar att ställa lok på vid montering. Ett exempel på specialkonstruktion utförd av Dematek i Strängnäs.

Höj kompetensen och arbeta säkrare, mer produktivt och effektivare

– Dematek Utbildning hjälper dig!

Dematek Utbildning kan hjälpa dig genom att ge dig den utbildning som krävs för att kunna leva upp till lagar och regelverk och utföra ditt arbete på ett säkert och effektivt sätt. Här hittar du flera industriella säkerhetsutbildningar under ett och samma tak.

Stort intresse för utbildning i Göteborg

Från och med i år finns Dematek Utbildning på plats med ett kurscenter även i Göteborg.

– Vi har verkligen haft en rivstart på verksamheten i Göteborg, säger Claes Hörnfeldt, ansvarig för Dematek Utbildning. Det märks att det finns ett stort utbildningsbehov hos industri-företagen i regionen och vi har haft fulltecknat på de ansvarsutbildningar

för tjänstemän som vi kört nu ett antal gånger. Här informerar våra instruktörer bl.a om de lagar och krav som ställs på tjänstemän med personalansvar. Vi har nu fullt upp med att ta emot anmälningar till de övriga kurser vi planerat för våren i Göteborg, så det ser verkligen positivt ut för vårt nya kurscenter.

Dematek Utbildnings nya kurscentra i Göteborg hittar du på Aröds Industri-väg 3, Hisingsbacka.



Även i Göteborg är det stort intresse för Dematek utbildning.

Är även du intresserad av att veta vilka lagar och krav som ställs på dig med personalansvar?

Anmäl dig till vår Ansvarsutbildning!

Här går vi, under en dag, igenom bland annat följande:

- Systematiskt arbetsmiljöarbete
- Regelverket
- Arbetsmiljölagen
- Olika perspektiv
- Fallskydd/arbete på höjd
- Mobila arbetsplattformar
- Truck
- Lyft
- El
- Första hjälpen
- Försäkringar
- Praktiska övningar och diskussion

Det är arbetsgivaren som är ytterst ansvarig men ofta delegeras ansvar till chefer. Som chef måste du känna till arbetsmiljölagstiftningen och de arbetsmiljöreregler som gäller på din arbetsplats.

Du som arbetar med lyft och materialhantering!

Välkommen till minilyftmässa hos Dematek Utbildning i Västerås

Passa på att uppdatera dig och få en överblick över marknadens utbud. För att underlätta har vi samlat branschens ledande leverantörer inom lyft- och materialhantering på en och samma plats. Här kan du se de senaste nyheterna, diskutera med produktspecialister och träffa branschkollegor.

På plats finns representanter från:

- Dematek, som visar upp lyftutrustning samt
- Linde Material Handling, för demonstration av truckar

Dessutom lyftok, ställinor, lyftöglor, lyftkätting, stroppar och övriga lyftredskap från följande leverantörer:

- Bengtsson Maskin
- Certex
- Gunnebo
- Lyft & Surringsredskap

Tävla och vinn fina priser!

Vi bjuder på korv med bröd!

Tid:
Torsdag 29/4
mellan 10.00–14.00
Plats: Dematek Utbildning
Tallmätargatan 1,
Västerås
Välkommen!



KAMPANJ!

DC-Com Special

DC 1 1/1 125 kg 8/2 m/min (50 Hz)

- Last upp till 2 000 kg
- Kontaktorstyrd, 24 V manöverspanning
- Elektronisk övervakning av slirkopplingen
- Topp- och bottengränsläge
- Snabbkoppling för el- och manöveranslutning
- Snabbkopplingar för anslutning till elektriskt åkbar löpvagn

Kampanjen gäller t.o.m. 2010-05-31



Från:

11.895:-

Nu är vårens kurskatalog från Dematek Utbildning här!

Du missar väl inte vårens kurskatalog från Dematek Utbildning. Här kan du läsa mer om våra utbildningar när det gäller:

- Lagar och regler
- Kranförarutbildning/Kranar och lyftredskap
- Truck
- Arbete på hög höjd
- Elsäkerhet
- Första hjälpen med HLR

En nyhet för året är att vår kranförarutbildning nu är uppdelad i olika moduler, från modul 1 till 4. Det blir enklare och mer logiskt samtidigt som man kan få exakt den utbildning som krävs i varje enskilt fall, säger Claes Hörnfeldt, ansvarig för Dematek Utbildning.

För mer info, kurskatalog och anmälan till utbildning gå in på www.dematek-utbildning.se



Vi ger dig 50% rabatt på DCL strömskenor upp till 50 meters längd när du köper andra produkter hos oss.*

ERBJUDANDE!

Demag Compact Line är en strömskena med hög kvalitet som är lätt att montera. Finns med 7 ledare, 35–200A vid 80 % ED, driftstemperatur -30°C till +70°C och den klarar av åkshastigheter på otroliga 200m/min.

Hör av dig till oss så berättar vi mer.

Erbjudandet gäller t.o.m. 2010-05-31

**Produkter som kan kombineras med DCL-strömtillförsel, såsom traverskranar, drivtekniskomponenter, kätting- och lintelfrar. Erbjudandet gäller endast raka skenor.*



DEMATEK
MATERIALHANTERING

www.dematek.se