

Dematek OutLook

Nr 1 2018

**Hissa upp
golvet i taket**
–spar tid och plats

IAC Group säkrar fabriken
med påkörningsskydd

FULLSERVICEAVTAL MED
IGGESUND PAPERBOARD

Säkerheten främst

Säkerheten främst. Det är något som genomsyrar vårt sätt att tänka, från produkter, via projektering till leverans, underhåll och utbildning av personal. Det sitter i loggan helt enkelt.

För ganska precis ett år sedan handlade ledaren om säkerhet och nya produkter. Så här ett år senare lånar jag rubriken igen, säkerhet är ju som bekant alltid aktuellt. Då handlade Outlook om vår nya produkt A-safe påkörningsskydd och Edmolift vilka båda är exempel på "state of the art"-produkter inom sina områden för säkerhet. I detta nummer kan man läsa om hur vi hjälpt IAC att minska risken för skador genom att montera påkörningsskydd som avspärning för gångvägar och maskiner. A-safe är ett fantastiskt flexibelt system som kan byggas ut nästan utan begränsningar. Det är dessutom självreparerande och energiupptagande vid kollisioner vilket gör att tid och pengar för att återställa kollisionsskyddet om olyckan skulle vara framme ofta reduceras till noll. Jämför med ett påkörningsskydd i stål som måste riktas och i värsta fall måste gjutningen i betonggolvet göras om då skyddet slitits ur detsamma. Ett annat sätt att minimera risken för oönskade kostnader är att sätta pollare framför era portar så att portkarmen inte riskerar att skadas om man passerar ovarsamt med truck. En sådan påkörning utan pollare kan ge upphov till kostnader i reparationer och värmeförluster. För att inte tala om besväret att inte kunna stänga porten en fredag eftermiddag när helgen står för dörren och det är svårt jourhavande portreparatör. Fundera på vilka risker du kan bygga bort i din verksamhet, just nu har vi pollare till specialpris och hjälper dig gärna att sätta säkerheten främst.

Samma gäller lyftborden som håller hög säkerhetsklass och finns i flera varianter för olika typer av ändamål men också i olika klassningar beroende på hur bordet används. Ett bord som används högfrekvent skall ha ett utförande konstruerat för att tåla tuffa tag. Detta är självklart också en säkerhetsaspekt. På samma sätt som kranar och lyftutrusning klassas olika för olika typer av användning så gör även borden det. Vi hjälper er att hitta rätt, det är nämligen en fråga om, just det: Säkerhet!

Gemensamt för båda är att utvecklingen varit mycket positiv och vi ser fram emot att fortsätta förse svensk industri med dessa säkerhetslösningar. Och flera andra förresten. I slutet av förra året tecknade vi avtal med Gigasense om utökat samarbete för försäljning av deras produkter för lyftsäkerhet. Överlast- och kollisionsskydd, lastsensorer och automatkrokar står på programmet. Men också hela system som CSM, Crane Safety Monitor, som är ett komplett system för att följa upp hur kranen används och mäta lastkollektivet. Ett perfekt hjälpmedel att utrusta äldre kranar med där man vill få en bättre uppfattning om hur kranen verkligen utnyttjas och därefter kunna beräkna återstående livslängd. Vi kan även efterutrusta kranar med antisvajs-system för skonsammare och säkrare lasthantering.

Ett sätt att tänka säkerhet är ju också att ha hög kvalitet i de ingående komponenter man använder. Därför är et extra roligt att kunna presentera vårt senaste tillskott bland leverantörer. KoRo-RIW. KoRo-RIW har en lång historia som leverantör av tyngre kränkomponenter av hög kvalitet. Bromsar, växellådor, underblock och krokanordningar av olika slag för att nämna några. Ring så berättar vi mer!

Trevlig läsning!

Jonas Hörnfeldt
VD
Dematek AB



Foto: Fredrik Eriksson



Dematek
Outlook

Ansvarig utgivare: Jonas Hörnfeldt
Produktion: Karlöf Marknadsföring AB, www.kundtidningar.nu
Adressändring: info@dematek.se
Framsida: Med hjälp av telfrar från Dematek hissas tumblinggolvet lätt upp i taket.

Spar tid och plats genom att hissa upp golv i taket

Om man har begränsat med tid och plats i lokalerna kan det vara smart att kunna hissa upp utrustning i taket när det inte används. Ett exempel är tumblinggolv i idrottshallar!

Tumblinggolv används av gymnaster under träning och tävling. Ledande leverantör är Unisport, ett företag specialiserat på att leverera allt ifrån idrottsutrustning och redskap till kompletta sportanläggningar.

– På Unisport är vi fem personer med spetskompetens inom gymnastik och utrustning för gymnastikhallar, säger Rickard Gustafsson, produktchef för gymnastikdelen på Unisport och fortsätter:

– Vårt tumblinggolv har måtten 15 x 2 meter, är 35 cm tjockt och väger 580 kg. Det är tillverkat i sektioner och försett med snabbkoppling för enkel montering. Trots det tar det cirka 10 minuter att plocka upp det och 10 minuter att ta ned golvet. Dessutom krävs det cirka 10 kvm förvaringsutrymme. Problemet är att man kanske bara har en timme för träning i hallen och då försvinner mycket tid på hantering av golvet. Dessutom är det ofta ont om förvaringsutrymme i idrottshallar. Därför kom vi på att lösningen kunde vara att hissa upp golvet i taket. ➔



Med golvet i taket spar man plats och tid.



Det var viktigt med en säkerhetsmedveten och trygg leverantör som också har en väl utbredd serviceorganisation"

➤ **Säkerheten är A och O**

Unisport testade först en lyftlösning för sina tumblinggolv med en extern leverantör. Det fungerade, men man ville hitta en leverantör som var experter på lyftutrustning.

– Vi valde att börja samarbeta med Dematek, som är ledande på området och har såväl den utrustning som kompetens vi behöver. Säkerheten är givetvis A och O och man ska tryggt kunna vistas under tumblinggolvet när det är upphissat i taket. Därför var det viktigt med en säkerhetsmedveten och trygg leverantör som också har en väl utbredd serviceorganisation, säger Rickard Gustafsson.

Även om de vanligaste applikationerna för Demateks lyftutrustningar är inom industrin så är man van vid att leverera till andra miljöer. När det gäller idrottsanläggningar har man till exempel försett såväl Friends Arena, Tele2 Arena och Ericsson Globe som Helsingborg Arena med olika typer av lyftutrustningar. För lösningen till Unisports tumblingmattor ansvarar Johan Lundin, projektledare på Dematek.

– Det är stimulerande med nya utmaningar och användandet av våra produkter i nya miljöer. Vår säljare Ulf Gustafsson hade den första kontakten med Unisport, vi skissade på förslag och offererade. I höstas fick vi så beställning på lyftutrustningar till två hallar, en i Skanör och en i Haninge. Min roll i projekten är att hålla ihop allt, från konstruktion och inköp till att synkronisera montagearbetet, säger Johan Lundin.

Dubbel lastkapacitet och dubbla bromsar

Säkerhetskraven är extra höga när last ska lyftas och hänga över huvudet på människor.

– Säkerheten är som alltid högsta prioritet i våra projekt och vi levererar vad normen kräver – att lyftutrustningen ska klara dubbla lastkapaciteten och med dubbla bromsar. För att lyfta tumblinggolvet har vi använt tre st DC-Pro 25 kättingtelfer, monterade på balk, som vardera lyfter 1 ton styck. Varje telfer har ett lyftok fäst i öglor i tumblinggolvet, som är extra förstärkt för att kunna lyftas. Lyftutrustningen styrs med radiostyrning och alla tre telfrarna samkörs, så stannar en stannar alla, säger Johan Lundin.

Den första lyftutrustningen för tumblingmattor från Dematek monterades i februari i Tångevallaskolan i Skanör. Ansvarig för montaget var Lars Björklund, servicechef region Syd på Dematek.

– Jag var med från planeringsstadiet och sen kopplade mina tekniker in allt enligt ritningarna. Arbetet flöt på bra, det enda speciella att ta hänsyn till var miljön. Det är ju en viss skillnad på att arbeta i en industrilokal, som är det vanligaste för oss, jämfört med en idrottshall.

Den största utmaningen var att kunna köra in liftar i hallen och montera telfrarna utan att det blev några skador på golvet. Det löste vi genom att först lägga ut plattor som skyddade golvet och också fördelade vikten, säger Lars Björklund.

Vidareutveckla konceptet

I hallen i Skanör lyfter man inte bara golvet rakt upp utan det kan också köras i sidled en och en halv meter. Detta för att det ska fungera med byggnadens konstruktion.

– Det har fungerat perfekt i Skanör och nu är hallen i Haninge på gång och ska monteras. Vi har också en ny order på gång i Mariestad. Samarbetet med Dematek är mycket bra och vi kommer tillsammans kunna vidareutveckla och förbättra det här konceptet ytterligare. I och med att det nästan alltid är begränsat med utrymme samtidigt som många idrotter konkurrerar om tiderna i våra idrottshallar så ser vi en stor efterfrågan på denna lösning framöver, säger Rickard Gustafsson.



Johan Lundin, Dematek och Rickard Gustafsson, Unisport.

IAC Group

säkrar fabriken med påkörningsskydd

Vid IAC Groups produktionsanläggning i Torslanda är det produktion dygnet runt och mycket av de interna transporter sker med truck. För att skydda personalen, pallställ och väggar har företaget investerat i A-Safe påkörningsskydd från Dematek.

– Vi är underleverantör till Volvo Cars och tillverkar instrumentpaneler och dörrsidor till Volvobilar, berättar Markel Jordansson, underhållsingenjör på IAC Group Sweden AB.

Interna trucktransporter

Med över 50 produktionsanläggningar och fler än 22 000 anställda världen över är IAC Group en av bilindustrins största underleverantörer.

I Sverige ligger fabriken i Låssby, Torslanda, alldeles i närheten av Volvos karossfabrik. Här arbetar cirka 700 anställda i treskift och det är produktion dygnet runt alla vardagar.

– Det är mycket material som transporteras med truck i lokalerna och tempot är högt. Samtidigt har företaget stort fokus på säkerheten. För att skydda personalen men även pallställ, produkter och väggar har

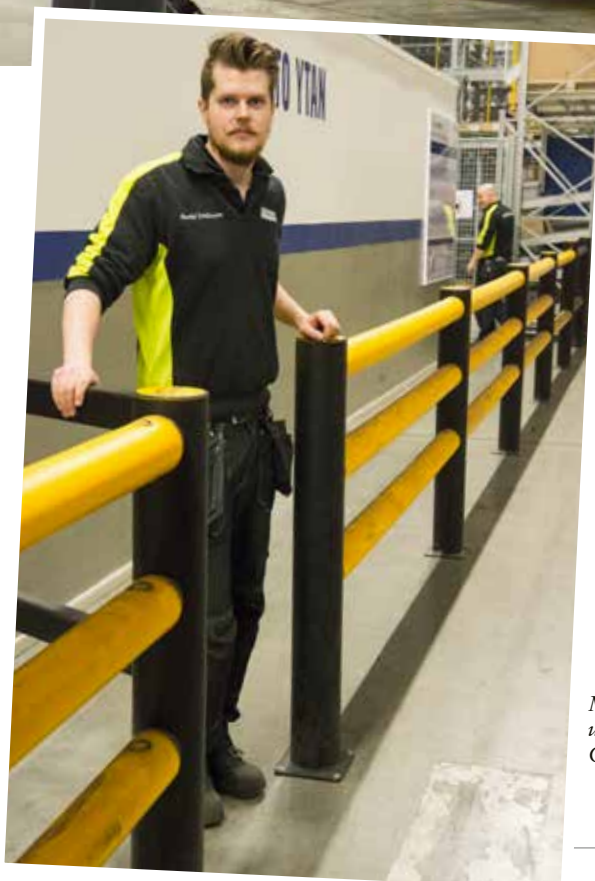


vi utrustat fabriken med påkörnings- skydd. Tidigare har vi haft metall- staket men med dessa har vi haft incidenter, till exempel har man kört på staket, det har lossnat från golvet och flugit iväg. Betonggolvet har även förstörts då all kraft tas upp av infäst- ningen. Därför har vi testat flexibla påkörningsskydd, där skyddet tar upp kraften istället för infästningen, säger Markel Jordansson.

Säkerhetsprojekt

Det var i samband med ett projekt om interna transporter på företaget och säkerheten som man beslöt att inves- tera i fler påkörningsskydd.

– Vi såg en artikel om A-Safe påkörningsskydd i Demateks tidning ➔



Markel Jordansson, underhållsingenjör på IAC Group Sweden AB.

” De låg bra till i pris
och såg dessutom
bättre ut än de vi
köpt tidigare”



A-Safe påkörningsskydd är enkla att montera.

Påkörningsskydden gör arbetsmiljön trygg för de anställda.



OutLook och blev intresserade. Vi har samarbete med Dematek sen flera år tillbaka, de ansvarar för service på vår Demag 50-tons travers på formsprutningsavdelningen och även för all övrig lyftutrustning på anläggningen. De gör ett mycket bra jobb så vi har stort förtroende för Dematek, säger Markel Jordansson.

Skydda de anställda

IAC Group begärde in offert på A-Safe skyddsräcke, grindar och pollare. På Dematek var det marknadsansvarige Claes Hörnfeldt som höll i affären.

– Det gällde påkörningsskydd till flera stationer i deras produktionsanläggning. Vi bollade lite idéer och tog

sen fram ett förslag och offert, säger Claes Hörnfeldt.

– Vi beslöt att investera i A-Safe. De låg bra till i pris och såg dessutom bättre ut än de vi köpt tidigare, säger Markel Jordansson. Vi kommer att ha A-Safe staket i gångar för att skydda de som arbetar och för att skydda pallställ och produkter använder vi A-Safe pollare. Totalt levererade Dematek cirka 50 meter skyddsräcke, 14 grindar och 20 pollare. Men det kommer säkert bli mer A-Safe påkörningsskydd framöver. Med den här typen av påkörningsskydd kan vi reducera kostnaderna för att byta ut staket och slipper också skador på fabriksgolvet, så vi ser det här som en bra och lönsam investering, avslutar Markel Jordansson.



Dematek är återförsäljare för **A-Safe påkörningsskydd**

Påkörningsskydd behövs i alla typer av industrier där man har truckar eller pallyftar i verksamheten. För att förhindra påkörning av inredning, gods och människor monterar man påkörningsskydd. A-Safe-systemet är designat för att absorbera energin från påkörningar och utjämna kraften, så att skyddet därefter återgår till sin ursprungliga

form. Har man ett stålsystem så behöver man reparera eller byta ut den del som körs på. Då A-Safe tar upp kraften så blir det också mindre påkörningar på infästningar i golvet och därigenom minskad risk för golvskador. På det tåliga materialet syns knappt märken och skador. Med A-Safe minskar underhållskostnaderna.



Se filmen om A-safe
påkörningsskydd här!

Du kan även se filmen på www.dematek.se





Demateks serviceteam på plats, Jon Sjöström och Sven Gustafsson.

Fullserviceavtal med Iggesund Paperboard

Dematek har fullserviceavtal med Iggesund Paperboard gällande all deras lyftutrustning. Totalt gäller det cirka 180 olika traverser, telfrar och svängkranar som Dematek till en fast månadskostnad utför service och underhåll på, inklusive reservdelar.

Iggesund Paperboard är Europas ledande tillverkare av högkvalitativ fiberkartong som används inom premium förpackningssektorn och grafiska sektorn. Tillverkning sker i Iggesund och Workington i England. På Iggesunds Bruk arbetar cirka 800 anställda. PeO Björklund, sektionschef Underhåll gemensamt på Iggesund Paperboard berättar att man tidigare hade två man anställda för att utföra service på hissar och traverser.

– En av dessa servicetekniker gick i pension förra sommaren och vi hade svårt att rekrytera en ny traversetekniker. Samtidigt gick den andre

teknikern över till att börja hos oss på elkraftsidan. Det var då vi började diskutera möjligheterna med att istället låta ett annat företag sköta all service.

Serviceavtal för processkranar

Iggesund Paperboard hade redan tidigare ett mindre omfattande serviceavtal med Dematek, framför allt när det gällde de sju processkranarna i produktionen.

– Jag träffade de ansvariga på Iggesund Paperboard och efter att ha hört deras

önskemål föreslog jag ett fullserviceavtal. En stor fördel med detta är att man vet kostnaden i förväg och det är således lätt att budgetera. De blev intresserade, så vi började med att inventera deras kranbestånd och efter det återkom jag med förslag och en prisindikation, säger Ove Grundberg, servicechef region Norr på Dematek.

Optimal lösning

– Vi gick igenom Demateks förslag, diskuterade internt och kom fram till att det kändes som en optimal lösning. Genom att lägga ut servicen på

Dematek har vi en fast månadskostnad för service där även slitdelar ingår, vilket ger en bättre ekonomi för oss. Vi gjorde

en kalkyl på hur mycket vi beräknar att spara och det såg positivt ut. Dessutom är målsättningen att vi också med Demateks hjälp ska kunna hålla vår maskinpark i bättre trim. En annan fördel är att Demateks tekniker alltid är uppdaterade på den senaste tekniken, säger Rune Jonsson, inköpschef på Iggesund Paperboard.

Win-win

Fullserviceavtalet innebär att Dematek ansvarar för hela lyftparken hos Iggesund Paperboard, sköter förebyggande underhåll och ansvarar för att byta ut rörliga slitdelar. Det som exkluderas i avtalet är bland annat motorer, styrsystem, bärhjul, växelådor och kranbalkar samt delar till utrustning äldre än 30 år. Allt övrigt ingår i månadskostnaden.

– Det här upplägget innebär att det lönar sig för oss att sköta underhållet på bästa sätt så att det inte uppstår oplanerade stopp och haverier. För kunden innebär det samtidigt att de får bättre tillgänglighet på grund av färre fel. Win-win alltså, säger Ove Grundberg.

Totalt är det cirka 180 objekt ingående i avtalet, traverser, telfrar och svängkranar av olika fabrikat.

– Processkranarna, som lyfter kartongrullar i produktionen, utför vi service på varannan vecka. På övrig lyftutrustning är det service fyra gånger per år, säger Ove Grundberg.

Avstämningsmöten

Under det första året med fullserviceavtalet kommer Iggesund Paperboard ha kvartalsmöten med Dematek för avstämning och uppföljning av arbetet.

– Vi vill noga följa hur det går såväl ekonomiskt som tekniskt. Levererar Dematek bra service och vad tycker vår organisation, säger PeO Björklund och fortsätter:

– Det här avtalet bygger på ett nära samarbete och partnerskap. Dematek har inloggning i vårt affärssystem, där de tar

emot servicebeställningar och där alla noteringar kring varje service förs in. Vi vill ha allt detta i vårt system för att kunna se historik på varje

lyftredskap och kunna optimera vår användning. Det här utgör också ett investeringsunderlag för framtiden. Vi vill med Demateks hjälp höja standarden på vår lyftutrustning. Vi ger Dematek mandat att komma med förbättringsförslag om vad vi bör byta och varför. Dessutom kan de ge oss återkoppling om något är fel hanterat och därför sönderkört. Vi har förväntningar på vårt samarbete med Dematek.

”Vi vill med Demateks hjälp höja standarden på vår lyftutrustning”



Peo Björklund och Rune Jonsson, Iggesund Paperboard.

Lyftbord lösningen

för lastning av tung scenutrustning

Utmaningen var att flera ton scenutrustning snabbt och smidigt skulle lastas in och ut ur lokalerna via godsintaget över markplan. Det innebar ett manuellt tidskrävande och ansträngande arbete. Lösningen blev ett specialanpassat lyftbord levererat av Dematek.

Arbisteatern i Norrköping invigdes i januari 1865 och är därmed Sveriges äldsta amatörteaterscen. Under 1900-talet hade man en blandad repertoar, men sedan några år tillbaka är verksamheten moderniserad och drivs nu som Arbis Bar & Salonger. Förutom restaurang och nattklubb erbjuder man även livemusik.

Stor livemusikscen

– Vi har etablerat oss som en av Sveriges större livemusikscener och i snitt uppträder en akt i veckan. En mängd stora artister har uppträtt här och vid konserter har vi kapacitet för 1000 stående och 500 sittande gäster, säger Carl Wernhoff, tillförordnad vd för Arbis Bar & Salonger och fortsätter:

– Stora artister innebär oftast mycket scenutrustning och det är inte ovanligt med flera ton utrustning som ska upp på scenen. Det är ömtåligt material och samtidigt måste in- och urlastning gå snabbt och smidigt.



Carl Wernhoff, tillförordnad vd för Arbis Bar & Salonger.



Tidigare manuella lyft

Godsintaget ligger över markplan utomhus och man var tidigare tvungen att manuellt lyfta upp allt som skulle in och ut ur lokalerna.

– Det här var ett tungt, krångligt och tidsödande arbete. Vi började därför titta på olika möjligheter för att underlätta arbetet. Ganska snart kom vi fram till att ett lyftbord skulle vara en perfekt lösning. Vi gick därför ut med offertförfrågan till några olika leverantörer, däribland Dematek, säger Carl Wernhoff.

Dematek är återförsäljare och servicepartner för EdmoLifts produkter. Edmo Lift är en av Europas största tillverkare och leverantörer av saxlyftbord. På Dematek var det marknadsansvarige Claes Hörnfeldt, som höll i projektet.



Foto: Arbis Bar & Salonger

– Vi gick igenom deras krav och önskemål. Samtidigt är det en speciell fastighet så man kan inte göra vad som helst vad gäller byggnationer.

”Vår hantering har underlättats betydligt och vi har fått en klart smidigare in- och urlastning”

Vi pratade också mycket säkerhet, då ett lyftbord måste uppfylla vissa krav för att det ska bli godkänt, efter besiktning av tredje part, säger Claes Hörnfeldt.

Specialanpassat saxlyftbord

Lösningen Dematek offererade var ett specialanpassat saxlyftbord som är 2170 mm brett och 1465 mm djupt. När det inte används är det helt nedfällt i marken.

– För att kunna manövrera lyftbordet måste de avtagbara grindarna och räcket vara på plats. Säkerheten främst alltså. Manövrering av lyftbordet kan ske från övre respektive undre plan och även från lyftbordet, vilket ger alla möjligheter till smidig användning, säger Claes Hörnfeldt.

– Dematek hade det bästa erbjudandet och vi godtog därför deras offert. Vi fick lyftbordet levererat den 19 januari, sen jobbade vi för högttryck under helgen och montaget var klart den 23 januari, lagom till den stora galan Sweden Live. Det var en bedrift att montera det så snabbt, men vi lyckades. Lyftbordet har fungerat bra och uppfyller alla våra krav. Vår hantering har underlätats betydligt och vi har fått en klart smidigare in- och urlastning, säger Carl Wernhoff.

– Vi märker en allt större efterfrågan på lyftbord. Oftast är det industriföretag där lyftbord används ganska frekvent. Lyftbordet till Arbis är ett mer udda exempel men visar lite av mångsidigheten med produkten, avslutar Claes Hörnfeldt.



Arbis Bar & Salonger är en av Sveriges större livemusikscener.



”Vi vill kunna
erbjuda våra kunder
helhetslösningar
Inom lyft”



KoRo ny leverantör till Dematek

Dematek fortsätter att bredda och stärka sitt erbjudande inom lyftutrustning. Det senaste tillskottet är det tyska företaget KoRo, vilket man nu tecknat återförsäljaravtal med för den svenska marknaden.

– Vi vill kunna erbjuda våra kunder helhetslösningar inom lyft, såväl när det gäller leverans av lyftutrustning som service. De ska bara behöva en kontakt oavsett vad det gäller inom lyft. Därför arbetar vi hela tiden aktivt för att bredda vårt erbjudande, säger Jonas Hörnfeldt, vd för Dematek och fortsätter:

– Vi är mycket stolta över att nu få representera KoRo i Sverige. KoRo har ett brett sortiment av komponenter avsedda för tyngre kranar. Det är allt ifrån vridbara specialkrokar, underblock, buffertar och linskivor till kopplingar, bromsar och hjul. KoRo är ett välrenommerat företag som tillverkar produkter av mycket hög kvalitet och en del av deras komponenter sitter monterade som standard på flera tillverkares kranar. Med KoRo:s sortiment i vår produktportfölj kan vi nu erbjuda fler lösningar och ge större möjligheter till uppgradering och komplettering av kranar i Sverige.



Stort intresse för Dematek på Underhåll 2018

Underhåll är Europas största fackmessa inom drift och underhåll. Mötesplatsen är branschöverskridande men har sin tyngd inom industrin. I år ställde över 330 företag ut och över 10 000 besökare från en rad olika branscher besökte mässan. Självklart fanns även Dematek på plats som en av de ledande inom lyft - och materialhantering.

– Underhållsmässan är en av de viktigaste mässorna inom vår bransch och det var därför en självklarhet för oss att ställa ut. Här finns i stort sett alla i branschen, mässan besöks av många av de beslutsfattare vi vill nå ut till och det är nödvändigt att synas och profilera sig, säger Claes Hörnfeldt marknadsansvarig på Dematek.

– Vi hade en öppen monter utan några väggar, något som är nytt för

oss. Vi är vana vid att kunna ställa våra utställningsmoduler utefter en vägg och kan så här efteråt konstatera att öppen planlösning är minst lika bra. Det gäller ju att våga pröva något nytt, säger Claes och fortsätter:

– I år hade vi även förstärkt vår monter med produkter och personal från Gigasense vilket var kul. Det är ju alltid roligt att få visa bredden av vad vi kan leverera och Gigasense är

dessutom ett av våra senaste tillskott.

– Vi tycker att Svenska Mässan verkligen har lyckats med Underhåll 2018, i år med fler utställare och besökare än någonsin. Nu gäller det att vårda och jobba vidare med alla de kontakter vi fick på mässan. Vi känner oss nöjda så här långt och kommer med all säkerhet att ställa ut på mässan igen, avslutar Claes Hörnfeldt.

PROFILER



Lars-Erik Edgarsson
Styrelseordförande för Dematek

Bor: Hammarby Sjöstad, Stockholm

Familj: Gift sen många år och har tre vuxna barn, som alla är utflugna.

Fritidsintressen: Tycker om att resa. Har sommarställe i Oxelösund, gillar havet och sjöliv.

Hej Lars-Erik

Hur länge har du varit styrelseordförande i Dematek?

– Jag har suttit i Demateks styrelse i många år och blev styrelseordförande 2017. Jag känner alltså bolaget väl och även dess grundare Berndt Hörnfeldt, som anställde mig då jag började arbeta på Bygg & Transportekonomi (BT) en gång i tiden. Jag har också alltid haft en bra dialog med Demateks vd Jonas Hörnfeldt. Dematek har en spännande framtid och jag gillar utmaningar, därför kändes det naturligt att axla rollen som styrelseordförande.

Berätta lite om din bakgrund.

– I grunden är jag civilekonom med marknadsinriktning och har under många år arbetat med marknadsföring och försäljning. 1987 blev jag utsedd till vd i ett dotterbolag till KF Industri och har sen dess haft ytterligare två vd-uppdrag. Jag arbetade bland annat i många år på Pilkington och därefter på Saint-Gobain Weber. Nu är jag pensionär sedan ett år tillbaka och förutom mitt uppdrag i Dematek är jag också styrelseordförande i två andra bolag, ett som sysslar med härdat stål och ett som tillverkar bilglas.

Vad ser du som dina främsta styrkor att bidra med som styrelseordförande?

– Det är framför allt min erfarenhet. Jag har jobbat som vd i 30 år och det under stora konjunktursvängningar. Det är något man lär sig av.

Nämna några av Demateks framgångsfaktorer?

– Dematek är en ledande aktör på marknaden med ett brett sortiment och ett otroligt kunnande inom företaget. Man är också rikstäckande, såväl när det gäller försäljning som service. Så Dematek har en väldigt solid och sund grund att stå på.

Vilka utvecklingsmöjligheter finns det?

– Jag ser en stor potential och bra utvecklingsmöjligheter till att utveckla affären. Jag har alltid trott på att ha en strategisk inriktning och jobba målinriktat. Genom ökad målstyrning ska såväl service-tekniker, säljare och övriga inom organisationen veta vad som förväntas och vilka mål de har. Då har de rätt grund för att fatta beslut och göra affärer. Jag tror på att ha en decentraliserad organisation, men det bygger på att alla vet målet. Här finns det mycket att utveckla. Vi har ett piano men vi spelar bara på en del av tangenterna än så länge - det vill jag bidra till att ändra på. ■

Undvik kostsamma reparationer

skydda din verksamhet med produkter från A-Safe



10%
rabatt på alla
pollare!

Oavsett om det är en maskin eller en port som skall skyddas kan avsaknaden av skydd ställa till stora problem. A-Safe är produkten som ser till att du får en säkrare arbetsmiljö. En påkörning av portens "dörrpost" kan vara väldigt kostsamt speciellt om porten står öppet läge med utkylda lokaler som följd.

Just nu erbjuder vi 10% rabatt på alla pollare.

*Ordinarie pris 3.100 kr vid längden 1200 mm.
Erbjudandet gäller t.o.m 31/5-2018 och går inte att kombinera med andra erbjudanden eller rabatter.*



dematek.se

Dematek AB, Box 5560, 141 07 Huddinge 08-603 34 00. Generalagent för Demag Cranes & Components GmbH.

Malmö. Helsingborg. Halmstad. Ronneby. Växjö. Jönköping. Falköping. Mariestad. Mullsjö. Göteborg. Trollhättan. Västervik. Oskarshamn. Linköping. Norrköping. Nyköping. Stockholm. Strängnäs. Eskilstuna. Karlstad. Västerås. Hagfors. Mockfjärd. Guldsmidshyttan. Storvik. Gävle. Hudiksvall. Sundsvall. Örnsköldsvik. Umeå. Skellefteå. Piteå. Luleå.